



# ABC DELL'INTERNAZIONALIZZAZIONE

Percorso formativo on line di 4 moduli

La Camera di Commercio dell'Umbria, in collaborazione con NIBI, la Business School di Promos Italia, propone un ciclo di incontri di livello introduttivo che mirano a fornire alle piccole e medie imprese, le conoscenze e gli strumenti necessari per affrontare primi passi verso i mercati esteri e competere con successo nel panorama internazionale.

La durata è di 12 ore di lezione online, suddivisa in 4 moduli interattivi da 3 ore ciascuno

## Primo Modulo - 14 settembre 2023 (9.30-12.30) - Internazionalizzazione: Marketing e Webmarketing per export

La lezione fornisce le basi fondamentali del marketing internazionale per poter affrontare i mercati esteri anche attraverso l'utilizzo degli strumenti digitali.

### Tematiche:

L'importanza del check-up aziendale

Nozioni di marketing internazionale: basta un buon prodotto per esportare?

Nozioni di comunicazione internazionale

La gestione del cliente estero

Il web-marketing: quali sono gli strumenti digitali da usare e come combinarli (sito web, social network, email marketing, marketplace)

### Docente Michele Lenoci

Docente NIBI nell'ambito Organizzazione Aziendale per l'Export, Strategie e Marketing Internazionale.

Avvocato d'Impresa, esperto in direzione ed organizzazione aziendale per l'internazionalizzazione delle PMI e formatore nelle aree export, organizzazione aziendale e moderne tecnologie applicate alle PMI.

Si occupa delle problematiche commerciali/marketing per l'estero, organizzazione ufficio export, ricerca partners commerciali esteri, ottimizzazione fiere, Digital Export, Business Plan e Piani di Marketing export. Socio di Commercioestero Network, membro dell'Associazione Italiana Formatori (A.I.F.).

Accedi per iscriverti: <https://forms.gle/1QQUx3jF63fBpWtq8>

## Secondo Modulo - 21 settembre 2023 (9.30-12.30) - Contrattualistica internazionale

Il corso fornisce una panoramica sui principi generali e tipologie contrattuali al fine di trasmettere un quadro del diritto del commercio internazionale e delle principali clausole della contrattualistica internazionale con un breve focus sul contratto di vendite, di agenzia e di distribuzione.

### Tematiche:

Introduzione alla pratica di import export, alla disciplina dei contratti internazionali e ai temi centrali della materia

Teoria generale del contratto internazionale

Il contratto internazionale di distribuzione: la scelta tra agenzia commerciale e concessione di vendita

Aspetti legali e contrattuali, esame teorico con esempi pratici delle clausole generali di un contratto internazionale di compravendita e di distribuzione commerciale

### Docente Marco Tupponi

Docente NIBI, esperto in contrattualistica internazionale, docente a contratto di Diritto dell'Impresa avanzato della Facoltà di Economia - Università di Bologna sede di Forlì, è il fondatore dello Studio Tupponi, De Marinis, Russo&Partners dove coordina l'area di diritto commerciale internazionale. Svolge attività di consulenza e formazione a favore di imprese, associazioni industriali e delle PMI, cooperative e Camere di Commercio, Università e altri enti.

Accedi per iscriverti: <https://forms.gle/1QQUx3jF63fBpWtq8>

### Per informazioni:

Ufficio Internazionalizzazione Camera di commercio dell'Umbria

mail internazionalizzazione@umbria.camcom.it; tel. 075 5748450/455



### **Terzo Modulo 28 settembre 2023 (ore 09.30 – 12.30) - La gestione del rischio credito e i Sistemi di Pagamento Internazionali**

Il corso mira ad illustrare le principali modalità di pagamento utilizzate nei rapporti commerciali internazionali, al fine di minimizzare i rischi nell'ambito di una compravendita internazionale. Viene fornito un confronto tra le differenti modalità di pagamento internazionali, evidenziandone vantaggi e svantaggi, facendo emergere elementi critici di scelta nelle varie situazioni.

#### **Tematiche**

I rischi del commercio internazionale

Valutazione delle differenti categorie di rischio

L'utilizzo integrato dei vari strumenti di pagamento

La gestione del rischio di credito ed i rimedi per prevenire le insolvenze

Gli Strumenti di Pagamento Internazionali: esposizione dei singoli strumenti ed indirizzo della scelta in base all'oggetto della transazione

La disciplina degli strumenti di pagamento e le norme della CCI

Le operazioni documentarie (incassi documentari e Lettere di credito): cenni sul funzionamento e ruolo delle banche

Caratteristiche principali del credito documentario

#### **Docente Alessandro Russo**

Docente NIBI, Avvocato internazionalista, Senior partner dello Studio Associato Tupponi, De Marinis, Russo & Partners di Forlì. Si occupa di internazionalizzazione d'impresa, in particolare pagamenti internazionali, diritto del commercio internazionale, contrattualistica e diritto societario internazionale.

Accedi per iscriverti: <https://forms.gle/1QQUx3jF63fBpWtq8>

### **Quarto Modulo 5 ottobre 2023 (ore 09.30 – 12.30) - Trasporti e dogane**

Il corso ha come obiettivo quello di fornire ai partecipanti un quadro delle principali soluzioni della logistica e trasporti per l'internazionalizzazione, nonché un quadro delle principali regole che disciplinano gli scambi internazionali. Vengono fornite le conoscenze per analizzare le principali procedure doganali e per imparare a gestire le varie fasi e documenti necessari per le attività di import/export.

#### **Tematiche**

Fonti normative e tecnica doganale (la gestione dei più importanti documenti)

L'origine della merce, il made in e le problematiche connesse.

Fonti normative e Tecnica dei trasporti internazionali

I termini di resa nei contratti di vendita internazionali

#### **Docente Giuseppe De Marinis**

Docente NIBI in materia di strategie doganali, logistica e trasporti. Senior partner dello studio Tupponi, De Marinis, Russo & Partners e amministratore di Commercioestero Srl. Formatore in diritto del commercio internazionale, diritto doganale e dei trasporti per conto di varie Associazioni di categoria e Scuole di formazione manageriale.

Iscritto presso l'Associazione Italiana Formatori (AIF) e accreditato presso: Il Sole 24 ore, ICE, CUOA (Centro Universitario di Organizzazione Aziendale), ISTAO, CEGOS, NIBI, LIUC.

Accedi per iscriverti: <https://forms.gle/1QQUx3jF63fBpWtq8>

#### **Per informazioni:**

Ufficio Internazionalizzazione Camera di commercio dell'Umbria

mail internazionalizzazione@umbria.camcom.it; tel. 075 5748450/455